

OFFRE D'EMPLOI : Chef(fe) de produit

Date de Publication : 8 août 2024
Nombre de poste ouvert : 1 poste
Contrat : CDI temps plein – 39h
Localisation : Levallois-Perret

Ôvoyages - Thalasso n°1, c'est une équipe d'experts spécialisés dans la production et la vente de voyages. Tour opérateur français, acteur majeur du tourisme au savoir-faire reconnu et indépendant depuis 20 ans. Chaque année, plus de 300 000 clients nous font confiance pour organiser leurs vacances !

Innovation, Ambition et Solidarité, sont les valeurs essentielles partagées par nos équipes ;

Ôvoyages poursuit sa croissance et recherche de nouveaux membres :

Les missions qui vous seront confiées :

Au sein de l'équipe Production et rattaché au responsable de zone, vous êtes responsable d'un portefeuille de destinations et êtes toujours à l'affût des meilleures opportunités pour atteindre les objectifs de revenus fixés par la Direction, vos missions :

Développement :

- Gestion d'un portefeuille de destinations ;
- Identifier les partenaires hôteliers stratégiques ;
- Recherche d'opportunités de nouveaux partenaires à travers les bedbanks ; channels manager ou sourcing direct ;
- Optimiser les performances de chaque partenaire par la mise en place du bon mix produit ;
- Suivi des performances et reporting auprès des partenaires hôteliers et distributeurs ;

Négociation et coordination :

- Recensement des besoins auprès des Destination Managers afin de solliciter les partenaires hôteliers ;
- Négociation des meilleurs deals ;
- Coordination du montage des offres avec le département loading et content ;
- Coordination avec le Destination Manager du planning d'animation des offres hôtelières ;
- Animation quotidienne et hebdomadaire des ventes avec la distribution ;
- Suivi quotidien et reporting des ventes ;

Développer son Expertise :

- Analyser les tendances et connaître son marché par l'étude de la concurrence directe et indirecte ;

- Etre garant(e) de la qualité des offres ;
- Etre garant(e) de la visibilité des offres ;

Le profil idéal

- Une première expérience réussie sur un poste similaire ou orienté négociation /Achat
- Organisation, Rigueur et Réactivité ;
- Savoir prioriser et respect des délais au quotidien dans un rythme soutenu
- Sens de l'analyse, orienté résultat
- Esprit d'équipe, et bonne capacité relationnelle
- Bonne capacité à communiquer à l'écrit et à l'orale
- Maîtrise de l'Anglais et de L'Espagnol
- Maîtrise des outils bureautiques (windows) ;
- Connaissance des bedbank et channel manager serait un plus
- Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de Handicap ;

Pourquoi rejoindre Thalasso N1 / Ôvoyages ?

- Pour travailler dans un univers dynamique et en pleine expansion ; nous développons notre production sur de nouvelles destinations chaque année en moyen et long courrier ;
- Pour exprimer vos talents dans des missions plus diverses et passionnantes auprès d'équipes solidaires et ambitieuses ;

Renseignement et candidature :

Vous pouvez adresser votre candidature (CV, motivation) par mail à :

Emilie FINEL, rh@thalasso-to.com